

aikyma.ai

KI-native Prozessautomatisierung – Partnermodell

aikyma.ai automatisiert arbeitsintensive Backoffice-Prozesse im Handel mit domänenspezifischen KI-Prozessagenten – als **White-Label-fähige Erweiterung** für Ihr bestehendes ERP-Dienstleistungsportfolio. Zwei Anwendungsfälle – Bestellverarbeitung und Produktdatenautomatisierung – sind heute bereits produktiv bei gemeinsamen Kunden im Einsatz.

80–95 % Automatisierungsgrad Bestellverarbeitung	~30 % Produktivitätsgewinn Category Management	>50 % Backoffice-Entlastung Bestellwesen
---	---	---

Das Problem Ihrer Kunden

Die Handelsunternehmen, die Sie betreuen, kennen das Bild: **Bestellungen kommen per E-Mail, PDF oder Excel und werden von Mitarbeitenden ins ERP abgetippt.** Das führt zu hohem Zeitaufwand im Innendienst, Fehlern bei Artikeln, Preisen und Adressen sowie Stressspitzen in kritischen Phasen.

Diese Heterogenität trifft auf fehlerhafte Stammdaten, komplexe Zuordnungsregeln und ERP-Systeme, die kaum KI-nativ erweiterbar sind. Vergleichbare Muster finden sich in der Produktdatenerfassung, Auftragsänderungen, Offerten- und Preisprüfung, Lieferantenbestellungen und rechnungsnahen Prozessen – alles Bereiche, in denen Ihre Kunden nach Lösungen fragen.

Das Potenzial ist erheblich: Allein in DACH gibt es über 100'000 Unternehmen mit relevantem Bestellvolumen und ERP-Reife – und das Problem ist international identisch. Für ERP-Dienstleister entsteht hier ein wachsendes Geschäftsfeld.

Unsere Lösung: Was aikyma.ai kann

aikyma.ai entwickelt lernende, domänenspezifische Prozessagenten, die reale Handelsprozesse **Ende-zu-Ende** automatisieren. Im Gegensatz zu generischen KI-Ansätzen kombinieren unsere Agenten generative KI mit Heuristiken, Fuzzy Matching und systematischen Cross-Checks – für reproduzierbare, robuste und auditierbare Ergebnisse.

Produktive Anwendungsfälle

- **Bestellverarbeitung:** Automatische Erfassung, Validierung und ERP-Übergabe von B2B-Bestellungen aus E-Mail, PDF, Word, Excel – 80–95 % Automatisierungsgrad
- **Produktdatenautomatisierung:** KI-gestützte Erfassung, Anreicherung und Qualitätssicherung von Produktdaten – ~30 % Produktivitätsgewinn im Category Management

Relevante Branchen Ihrer Kunden

- Technischer Grosshandel & Industriebedarf
- Gastro-, Foodservice- & Getränke-Grosshandel
- Medizintechnik-, Labor- & Praxisbedarf
- Bau-, Baustoff- & Haustechnik-Grosshandel
- Maschinen- & Anlagenbau, Chemie, EMS & Elektronikfertiger

Weitere automatisierbare Prozesse

- Auftragsänderungen und Reklamationen
- Offerten- und Preisprüfung
- Lieferantenbestellungen und Replenishment
- Rechnungs- und abrechnungsnahe Prozesse

Das Partnermodell

aikyma.ai ist als **White-Label-Erweiterung** konzipiert, die sich nahtlos in Ihr bestehendes ERP-Dienstleistungsangebot integriert. Sie positionieren die Lösung gegenüber Ihren Kunden, wir liefern die Technologie.

Was Sie gewinnen

- **Neue, wiederkehrende Umsatzquelle** – transaktionsbasiertes Modell mit attraktiven Partnermargen
- **Differenzierung** – KI-native Prozessautomatisierung als Alleinstellungsmerkmal gegenüber klassischen ERP-Anbietern
- **Kundenbindung** – tiefe ERP-Integration schafft strukturelle Wechselbarrieren, die beiden Seiten nutzen
- **Skalierung** – einmal integriert, weitere Prozesse ohne erneute Grundintegration ausrollbar
- **Internationales Potenzial** – das Problem ist nicht DACH-spezifisch; die Lösung skaliert sprachunabhängig mit Ihrem Kundenstamm

Kommerzielle Eckpunkte

Integration pro Kunde	5–20 TCHF (abhängig von Komplexität und Systemumfeld)
Laufende Nutzung	Transaktionsbasiert: 0.50–2.00 CHF pro Vorgang
Partnermarge	Attraktive Beteiligung am laufenden Transaktionsumsatz
Mindestvolumen	Ab ca. 1'000 Vorgänge/Monat wirtschaftlich sinnvoll

Integration & Go-Live

Die Lösung wird in die bestehende ERP-Landschaft Ihrer Kunden integriert. aikyma.ai übernimmt die technische Anbindung, Sie behalten die Kundenbeziehung.

Typischer Ablauf

- **Analyse:** Gemeinsame Bewertung von Prozessvolumen, Datenqualität und ERP-Systemumfeld
- **Integration:** Anbindung an ERP-System, Konfiguration der Prozessagenten, Einrichtung der Datenpipeline
- **Pilotphase:** Parallelverarbeitung mit manueller Kontrolle – Human-in-the-Loop bis zur gewünschten Qualität
- **Produktivbetrieb:** Automatisierte Verarbeitung mit kontinuierlichem Lernen und laufendem Monitoring

Referenzen & Status

aikyma.ai ist bereits produktiv im Einsatz bei zahlenden Kunden im DACH-Raum:

Kunden	medidor.ch, jauch.com, apfelkiste.ch
Bestehender Partner	aproda.ch
Status	Produktivbetrieb in geschäftskritischen Prozessen, messbare operative Einsparungen

Warum aikyma.ai?

- **Keine generische KI** – domänenspezifische Prozessagenten, gebaut für die Realität im Handel
- **Auditierbar und transparent** – jede KI-Entscheidung nachvollziehbar, wichtig für geschäftskritische Prozesse
- **Produktiv erprobt** – kein Experiment, sondern live bei zahlenden Kunden
- **White-Label-ready** – konzipiert für den Einsatz unter Ihrer Marke
- **Land-and-Expand** – ein Einstiegsprozess, viele Erweiterungsmöglichkeiten

Team

Das Gründerteam verbindet langjährige Erfahrung in E-Commerce, digitaler Transformation und dem Aufbau cloudbasierter Infrastrukturlösungen.

- **Marcel Rassinger** – Gründer, Business Development & CTO. Ehemals CIO eines der grössten Schweizer E-Commerce-Unternehmen (1,2 Mrd. CHF Umsatz, 1'300 MA)
- **Alexander Büch** – Gründer, Verwaltungsrat, Business Development. Ehemals Gründer. Verwaltungsrat und CTO E2E Technologies Das Unternehmen wurde an die Firma SCHEER, Deutschland verkauft. Investor & Managing Partner von Medical Insights. Das Unternehmen steht in Verkaufsverhandlungen mit einer privaten Investorengruppe.
- **Constantin Blum** – Business Development

Kontakt: info@aikyma.ai | aikyma.ai